

お客さんに好かれて、感謝されて、売上げがアップする営業マンになるためのセミナー

セールスに役立つ! 心理学テクニックの秘訣大公開

ビジネスの世界は流行り廃りがあり、常に新しい技術が生まれ、注目される業界や分野は時代によって変わります。でも、ビジネスの世界で一つだけ古今東西変わらずに普遍な事実が一つあります。

それはどんな時代でもお客さんは「人」である、ということ。

ビジネスに関わる者としては流行、技術革新、世の中の流れを監視することは大切ですが、どんな時代でもお客さんの心の動きに則したセールスや広告、販促の仕組みを構築できればそれは半永久的に商売人としてのあなたの武器になることは間違いありません。本セミナーではビジネスで利用、応用すると効果の高い心理学的な理論やテクニックの事例を紹介し、簡単な実習を交えてスキルを習得します。



人の心の理解があなたの
ビジネスの発展につながります

講師

ファーストアドバンテージ株式会社
代表取締役

酒井 とし夫 氏

Toshio Sakai

Amazon書店
マーケティング・セールス部門
第1位獲得!

雑誌「プレジデント」、フジテレビ「とくダネ!」
でも紹介されました。

出版書籍

「予算ゼロでも効果がすぐ出る 売上げが3倍上がる!販促のコツ48」
「小さな会社が低予算ですぐにできる広告宣伝心理術」
「売れるキャッチコピーがスラスラ書ける本」(全て日本能率協会マネジメントセンター)

【講師紹介】

1962年生まれ。立教大学社会学部卒業後、中堅広告代理店勤務。その後、広告制作会社を設立。

以降、広告制作、モデル派遣事業、撮影ディレクション、アイデア商品販売、キャラクターグッズ販売、露天商、パソコン家庭教師派遣事業、パソコン・スクール事業、トレーディング・インストラクション事業、インターネット通販、コンサルティング事業等数々のビジネスを立ち上げる。

ビジネスやトレーディングに関するE-Bookやマニュアル、CD、セミナーDVDを5年間で1万3900本以上販売した情報起業家として、また、小さな会社の経営者や起業志望者を応援するコンサルタント、アドバイザーとして大いに注目されている。

日 時

平成28年**10月13日(木)** 14:00~16:00

会 場

小山グランドホテル 2階「フォリア」(小山市神鳥谷202)

定 員

40名(申込み先着順。定員になり次第締切とさせていただきます。)

受講料

無 料

【お申込み・問合せ先】

(公社)栃木法人会小山地区会

〒323-0807 小山市城東1-6-36(小山商工会議所内)
TEL 0285-22-0253/FAX 0285-22-0245

(公社)栃木法人会 小山地区会 行(FAX 0285-22-0245)

平成28年 月 日

10/13開催『セールスに役立つ!心理学テクニックの秘訣大公開セミナー』参加申込書

事業所名		T E L	
所 在 地		F A X	
参加者名		参加者名	

※ご記入頂いた情報は、本セミナーの開催業務管理及び今後のセミナー開催案内のみに利用させていただきます。